

AMINOU ISSA BA

Ngaoundere Cameroun, ,
+237 695437733 | aminouissabah@gmail.com

EXPÉRIENCE

- **Nestle Cameroun** *Janvier 2019 - Décembre 2019*
Superviseur des ventes terrain
Superviser 12 vendeurs -Realiser le chiffre d'affaire en objectif -Assurer la visibilité des produits -Definir les objectifs mensuel des vendeurs -Recruter des nouveaux clients -Faire la veille concurrentielle
- **BW Group Ltd** *Septembre 2018 - Décembre 2018*
Responsable Commercial et Marketing
Mettre en place une stratégie commercial - Recruter et former l'équipe de vente -
Developper le chiffre d'affaire de l'entreprise ainsi que son porte feuille client - Assurer le référencement des produits et services de l'entreprise
- **Azur sa** *Janvier 2016 - Mai 2018*
Responsable Marketing pour la région du Littoral et Grand Ouest
Créer et proposer des actions de terrain pour augmenter la notoriété de nos produits -
Superviser les équipes evenementielles -Faire les analyses de marché -Monter des projets marketing pour résoudre et répondre aux besoins du client - Lancement des produits et veille concurrentielle
- **Azur sa** *Janvier 2014 - Décembre 2015*
Analyste des ventes
Analyse des marchés - Veille concurrentielle - Analyse des ventes par régions,villes,marchés ,canal,produits et formats
- **Azur sa** *Janvier 2013 - Janvier 2014*
Animateur événementiel
Communiquer sur les produits lors des évènements - Supervision des Brand Ambassade lors des promotions - Suivi du matériel d'animation -Animation dans les points de vente
- **Azur sa** *Avril 2011 - Décembre 2012*
Vendeur-Promoteur-Merchandiser
Prospection des clients,prise des commandes,livraison et recouvrement -Merchandising des produits -Reporting des activités de vente journalier,hebdomadaire et mensuel -
Remontee d'information sur les activités des concurrents

ÉDUCATION

- **Chartered Institute of Marketing,Londres (Cour suivi au Mpv Business School de Douala)**
Certificate in Professional Marketing(Level 4)
73%
2018
- **Philmark'a Learning, Douala**
Certificat en Marketing Operationnel
60%
2016

COMPÉTENCES TECHNIQUES

- Stratégie commercial
- Vente B2B
- Vente B2C
- Supervision des équipes de ventes
- Lancement de produits
- Suivi des activités de la concurrence

LES POINTS FORTS PERSONNELS

Convaincant

PROFIL PERSONNEL

- Date De Naissance : 13/08/1984
- Situation de famille : Mariee avec 3 enfants
- Nationalité : Camerounaise
- Langues Connues : Français,anglais
- Loisirs : Sport;musique;lecture

RÉFÉRENCE

Sidiki Diawara - "Nestlé Cameroun"

Directeur des ventes
+237 650989520

Imbil Claude Bolivar - "Incoa East Africa "

Directeur general
cbimbil@gmail.com

AMINOU ISSA BA